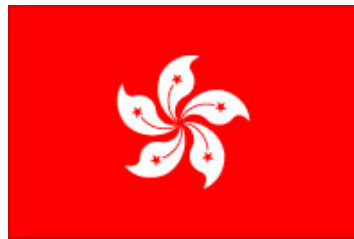




INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Hong Kong, China



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Hong Kong
Actualizado a diciembre 2012

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	5
2 SITUACIÓN ECONÓMICA	5
2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	5
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	6
2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	8
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	8
2.1.2 PRECIOS	9
2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO ..	10
2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	10
2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	11
2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	11
2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	12
2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	12
2.4.1 APERTURA COMERCIAL	12
2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	13
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	14
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	14
2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	15
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	15
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	15
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	16
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	17
2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	17
2.5 TURISMO	18
2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	18
2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	18
2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	18
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	18
2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA ..	19
2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	19
2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	20
2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	20
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	20
2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	21
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	21
2.9 RESERVAS INTERNACIONALES	22
2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	22
2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	22
2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	22
2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	22
3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	23
3.1 MARCO INSTITUCIONAL	23
3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	23

3.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	23
3.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	24
3.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	24
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	25
	CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	26
	CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	27
	CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	28
	CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	28
3.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	29
3.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	29
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	30
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	31
	CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	31
	CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	32
3.5	DEUDA	32
3.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	33
3.6.1	EL MERCADO	33
3.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	33
3.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	34
3.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	35
3.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	35
3.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	35
3.8	PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	36
4	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	36
4.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	36
4.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	36
4.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	38
	CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	38
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	39
4.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	39
4.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	39
4.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	39
4.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	40
4.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	41
	CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	42

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

PARLAMENTO

En mayo de 1998 se celebraron las primeras elecciones para el *Legislative Council* (*LEGCO*) –el Consejo Legislativo– que legisla y controla el gasto público, además de fiscalizar la labor de la administración en la R.A.E. de Hong Kong. Las últimas elecciones de los 70 miembros del Consejo Legislativo de Hong Kong, tuvieron lugar en septiembre de 2012. De los 70 miembros que lo forman, 35 fueron elegidos mediante sufragio universal y 35 por representantes de diferentes sectores económicos y sociales.

Los partidos políticos defensores de una mayor democracia suelen ocupar la mayoría de los 35 escaños elegidos por sufragio universal. Actualmente cuentan con 27 escaños, y mantienen su poder de veto en los temas relativos a reformas constitucionales.

GOBIERNO

El ex primer Jefe del Ejecutivo, Tung Chee-hwa, fue nombrado por el Gobierno Central de la R.P. China, a propuesta de un comité de selección de 400 miembros. En marzo de 2002 Tung Chee-hwa fue reelegido, sin que existiera otro candidato, por un comité de elección de 800 miembros representativos de distintos sectores, profesiones, trabajadores, partidos políticos y otros, para un período de cinco años que empezó el 1 de julio de 2002. Pero el 10 de marzo de 2005 Tung presentó su dimisión por razones de salud (aunque al mismo tiempo fue propuesto para la Conferencia Consultiva Popular de China). Fue sustituido con carácter interino por Donald Tsang, que fue confirmado el 21 de junio de 2005 por el Gobierno central después de que obtuviera 714 votos, de los 800 miembros del Comité de elección. Su mandato tuvo una duración de dos años, hasta completar el período de 5 años que su predecesor dejó inconcluso, de acuerdo con la interpretación de la ley básica hecha por Pekín. El 25 de marzo de 2007 Donald Tsang fue reelegido por un nuevo mandato de 5 años, que empezó el 1 de julio del 2007, imponiéndose a Alan Leong, del Partido Cívico. El 25 de marzo de 2012 se celebraron elecciones para elegir a un nuevo jefe ejecutivo, siendo elegido Leung Chun-ying, que tomó posesión de su cargo el 1 de julio de 2012.

El Jefe del Ejecutivo es asistido por el *Executive Council* (*EXCO*) –el Consejo Ejecutivo– que está formado por:

A. Tres miembros de oficio: el Secretario Jefe de Administración (Carrie Lam Cheng Yuet-ngor) y Secretario de Finanzas (John Tsang Chung-wah) y el Secretario de Justicia (Rinsky Yuen Kwok-keung).

B. Otros doce miembros designados por el Jefe Ejecutivo. Ejercen el cargo por cinco años.

C. Trece miembros no oficiales (o ministros sin cartera) designados por el Jefe Ejecutivo.

A finales de junio de 2012 el Jefe del Ejecutivo nombró a su nuevo equipo de Gobierno, entre los puestos más importantes destacan:

-Secretario de Medioambiente: Wong Kam-sing

-Secretario de Alimentación y Salud: Dr Ko Wing-man

- Secretario de Trabajo y Bienestar: Matthew Cheung Kin-chung
- Secretario de Transporte y Vivienda: Professor Anthony Cheung Bing-leung
- Secretario de Comercio y Desarrollo Económico: Gregory So Kam-leung
- Secretario de Desarrollo: Paul Chan Mo-po
- Secretario de Servicios Financieros y Tesorería: Professor Chan Ka-keung

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

La administración económica y comercial depende del Secretario de Finanzas que tiene competencias en economía, hacienda, industria, comercio, servicios financieros y tecnologías de información, así como de la Autoridad Monetaria, con funciones similares a las de un banco central, con elevado grado de autonomía.

Tras las elecciones del pasado 25 de marzo de 2012 el nuevo jefe ejecutivo, Leung Chun-ying, nombró a John Tsang Chung-wah como Secretario de Finanzas dentro del Executive Council (EXCO).

A finales de junio de 2012 el Jefe del Ejecutivo nombró a su nuevo equipo de Gobierno, entre los puestos más importantes dentro de la administración económica y comercial destacan:

- Secretario de Comercio y Desarrollo Económico: Gregory So Kam-leung
- Secretario de Desarrollo: Paul Chan Mo-po.
- Secretario de Servicios Financieros y Tesorería: Professor Chan Ka-keung

También hay organismos paraestatales (*Hong Kong Trade Development Council, Hong Kong Productivity Council, Invest HK*) sin dependencia orgánica directa en esta estructura. El *Hong Kong Trade Development Council (HKTDC)* tiene como funciones principales la de crear y diversificar mercados para los productos de Hong Kong así como la de promocionar Hong Kong como la capital de las ferias y exposiciones de Asia.

2 SITUACIÓN ECONÓMICA

2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

La economía de Hong Kong mantiene un crecimiento fuerte y estable. El crecimiento del PIB para los años 2010 y 2011 fue de un 7 % y de un 5% en términos reales respectivamente. Las estimaciones de The Economist Intelligence Unit (EIU) apuntan a un crecimiento del PIB de alrededor del 1,83% en 2012 y en torno al 4% anual entre los años 2013-17.

El principal factor de crecimiento ha sido el consumo privado. Las ventas minoristas aumentaron un 4% en el periodo enero-octubre de 2012 al compararlo con el mismo periodo de 2011.

La formación bruta de capital ha continuado avanzando, impulsada fundamentalmente por el sector inmobiliario y por los grandes proyectos de infraestructuras desarrollados por el gobierno.

Señalar también que la producción agrícola e industrial en Hong Kong es cuantitativamente irrelevante en relación al producto nacional, de forma que el 92,9% del PIB en 2010 corresponde al sector servicios.

La tasa de desempleo en 2010 fue del 4,3% y en 2011 se redujo hasta el 3,3%. En octubre de 2012, se situó en 3,4%.

En cuanto a la inflación, tras aumentar el IPC en 2010 un 2,4%, se constata un repunte de la inflación en 2011 ya que al cierre del año el IPC aumentó el 5,3%. En octubre de 2012 el IPC frente al mismo periodo de 2011 aumentó en un 3,8%. Esta escalada inflacionaria viene provocada fundamentalmente por el incremento del precio de los alquileres (principal componente de la cesta del IPC de Hong Kong) que aumentaron un 7,2% en 2011, del precio los alimentos con un incremento del 7% para ese mismo período, y a la fuerte apreciación del remimbi (RMB) respecto del dólar estadounidense –moneda a la que se encuentra anclada el dólar de Hong Kong– vía efecto precio de las importaciones de la RP de China y por el aumento del poder de compra real de la moneda china en Hong Kong.

La política monetaria se dirige al mantenimiento de una paridad fija de la moneda local con el dólar de EEUU. Las condiciones monetarias en Hong Kong dependen por tanto en buena medida de las fijadas por el banco de la Reserva Federal de EEUU. Las muy distintas condiciones macroeconómicas de ambos países, han despertado críticas al mantenimiento del *peg* por sus efectos procíclicos, y sobre la conveniencia de anclar el dólar de Hong Kong a una cesta de monedas (como sucede en Singapur, el otro gran centro financiero de la zona). No obstante, no se esperan cambios en el régimen de política monetaria en el corto o medio plazo.

Hong Kong cerró el pasado ejercicio fiscal 2011-2012 (abril/marzo) con un superávit del 6,7%. Las principales fuentes de ingresos fueron los impuestos ligados a la venta de suelo edificable y los retornos en las inversiones de las reservas del gobierno (principalmente en el mercado de valores doméstico). Por el lado del gasto, destacaron los desembolsos ligados a proyectos de infraestructuras. El gasto social en Hong Kong es reducido, aunque se esperan aumentos del mismo en el medio plazo (ni remotamente comparables con los niveles de Europa Occidental).

El 2011 ha confirmado los buenos resultados del 2010 impulsados especialmente por el crecimiento del sector servicios del 7% y 5,4% para 2010 y 2011 respectivamente. Además de esto hay que resaltar el buen comportamiento de las exportaciones que en 2011 crecieron un 14% para los servicios y un 11,4% para las mercancías. También es relevante el consumo privado que en 2011 creció un 12,9% y la formación de capital bruta (+11,8%). El punto más preocupante de la economía lo constituye la inflación que no para de crecer (IPC: +5,3% en 2011) y se sigue una política monetaria procíclica dado el anclaje de la moneda local al dólar de EEUU. Además la oferta monetaria crece a un ritmo fuerte y constante, alcanzando en septiembre de 2012 un incremento del M3 de hasta el 10,4%.

Finalmente, el Gobierno de Hong Kong ha identificado como estratégicos una serie de sectores, que pretende potenciar. Estos sectores son: servicios de pruebas y certificación para una amplio abanico de bienes; servicios médicos; innovación y tecnología; industrias creativas y culturales; servicios medioambientales; y servicios educativos. Dichos sectores se benefician de subsidios, un marco regulatorio favorable y un acceso bonificado al mercado de China continental.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2009	2010	2011	2012
PIB				
PIB (MUSD a precios)	210.146	224.268	243.740	

corrientes)				
Tasa de variación real (%)	-2,7	7,0	5,9	
Tasa de variación nominal (%)	1,2	6,7	8,6	
INFLACIÓN				
Media anual (%)	0,5	2,4	5,5	3,8 (Octubre)
Fin de período (%)	1,3	3,1	4,0	
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	0,5	0,5	0,5	0,5 (Octubre)
Fin de período (%)	0,5	0,5	0,5	0,5 (Octubre)
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	7.033	7.097	7.103	7.136 (Junio)
Población activa (x 1.000 habitantes)	3.676	3.600	3.767	3.795 (Octubre)
% Desempleo sobre población activa	5,4	4,4	3,4	3,4 (Octubre)
SUPERÁVIT PÚBLICO				
% de PIB	2,38	4,30	3	
DEUDA PÚBLICA				
en MUSD	1,44	1,44	1,44	
en % de PIB	0,00	0,00	0,00	
EXPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD	318.181	390.595	430.058	363.210 (Octubre)
% variación respecto a período anterior	-12,6	22,8	10	1,13
IMPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD	346.953	433.613	485.128	412.907 (Octubre)
% variación respecto a período anterior	-11	25	11,9	2,65
SALDO B. COMERCIAL				
en MUSD	-28.772	-43.018	-55.070	-49.697 (Octubre)
en % de PIB	-14	-19	-23	
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en MUSD	17.912	13.923	12.948	
en % de PIB	8,5	6,2	5,3	
DEUDA EXTERNA				
en MUSD	673.323	803.520	943.643	
en % de PIB	321	358	386	
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en MUSD	0	0	0	
en % de exportaciones de b. y s.	0	0	0	
RESERVAS INTERNACIONALES				
en MUSD	258.800	268.700	285.400	301.700 (Octubre)
en meses de importación de b. y s.	8,9	8,9	7,0	
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en MUSD	52.238	71.006	1.014.618	

TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DOLAR				
media anual	7,75	7,76	7,76	7,75 (Diciembre)
fin de período	7,75	7,77	7,76	7,75 (Diciembre)

Fuentes: *Census and Statistics Department; Hong Kong Monetary Authority*. Última actualización: Diciembre 2012.

2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Hong Kong es una zona de alto desarrollo, una economía de servicios (92,26% del PIB) basada en la libertad formal, seguridad jurídica y ausencia de trabas. A causa de la crisis asiática de septiembre de 1997 Hong Kong entró en recesión económica, de la que salió en el año 1999. En 2003 creció un 3,2% en términos reales, a pesar del impacto del SARS. A partir de entonces empezó a crecer a un ritmo muy acelerado.

En 2008 y 2009 el territorio notó el efecto de la crisis mundial y un descenso del comercio que pasaba por su puerto principalmente. A pesar de ello la economía de Hong Kong se ha recuperado como la mayoría de países de la zona y vuelve a estar a niveles de crecimiento precrisis. En 2009 el PIB decreció en términos globales pero en el último trimestre del año ya creció un 2,8%. Esta buena tendencia que se pudo observar en 2010 con un crecimiento del 7,3% y en el 2011 en el que el PIB ha crecido un 8,6%.

Dado que Hong Kong es una economía pequeña y muy abierta, su actividad empresarial se vió inevitablemente afectada por la situación económica mundial pero su recuperación ya es una realidad.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

Cuadro 2: PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	2008 %	2009 %	2010 %	2011 %
POR SECTORES DE ORIGEN				
AGROPECUARIO	0,1	0,1	0,1	Nota3
Agricultura	Nota2	Nota2	Nota2	Nota2
Ganadería	Nota2	Nota2	Nota2	Nota2
Silvicultura y Pesca	Nota2	Nota2	Nota2	Nota2
MINERÍA	Nota3	Nota3	Nota3	Nota3
MANUFACTURAS	1,9	1,8	1,8	1,6
CONSTRUCCIÓN	3,0	3,2	3,3	3,3
COMERCIO	24,7	23,6	24,0	25,4
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	3,4	3,1	3,3	3,6
TRANSPORTE	6,2	6,4	8,1	6,2
COMUNICACIONES	3,0	3,0	3,2	3,3
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	2,5	2,3	2,0	1,7
FINANZAS	16,0	15,2	15,4	16,5
PROPIEDAD DE VIVIENDA	10,4	11,2	11	10,3
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA, SERVICIOS PERSONALES Y SOCIALES	16,9	18,0	16,8	16,3
OTROS SERVICIOS ⁵	11,8	12,1	11,0	11,8
TOTAL	100	100	100	100

Fuentes: Census and Statistics Department y Hong Kong Monetary Authority. Los últimos datos publicados en diciembre de 2012 corresponden al año 2011.

² Incluido en la partida de agricultura.

³ Menos de 0,05%.

2.1.2 PRECIOS

El sistema de precios se encuentra liberalizado para la mayor parte de mercados de bienes y servicios, salvo determinados bienes o suministros, como la electricidad, el transporte público o el gas natural.

Existe una completa libertad de abastecimiento por orígenes, y Hong Kong no tiene aranceles para ningún producto (salvo, determinado alcohol, tabaco e hidrocarburos) con independencia de su procedencia geográfica.

En general, existe libertad de entrada y salida en los mercados de bienes y servicios, lo que impulsa la competencia. Sin embargo, la existencia de grandes conglomerados con presencia en múltiples sectores, provoca la existencia de hecho de oligopolios en determinadas industrias; la distribución minorista (supermercados) en un ejemplo claro de duopolio, con dos grupos dominando más del 60% de la cuota de mercado.

En 2012 el Gobierno aprobó una Ley de Competencia; hasta ese momento, Hong Kong era una de las únicas economías de Asia que no disponía de una ley de esta naturaleza. La ley ha sido muy criticada por laxa y permisiva con los grandes conglomerados, con lo que no es previsible un cambio respecto de la situación actual.

Puede señalarse, como conclusión, que Hong Kong es una economía muy

competitiva, pero sin suficiente competencia en algunos sectores.

2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

El mercado de trabajo se encuentra profundamente desregulado y liberalizado si se compara con estándares europeos. Existe despido libre, y el marco general puede modificarse (con excepciones) por acuerdo entre las partes. Este marco provoca que los ajustes en el mercado de trabajo sean muy rápidos, tanto en recesión (con incrementos severos y muy rápidos de la tasa de paro) como en fases de recuperación. También da lugar a casos de precariedad, al conceder gran libertad al empleador, aunque por otro lado, puede considerarse que Hong Kong es una economía con pleno empleo.

Durante la crisis del 97 el desempleo aumentó hasta superar el 6% y a partir de entonces empezó a disminuir. Pero en 2003 durante la epidemia de SARS llegó a ser del 8,7%.

En los últimos años se había venido observando un descenso del paro, que en 2008 bajó hasta el 3,6%. No obstante en 2009, debido a la crisis financiera global, el paro repuntó hasta situarse en el 5,4%. En 2010 ya se volvió a la normalidad y en octubre de 2012 la tasa de paro se ha situado en el 3,4%. Se debe tener en cuenta también la tasa del 1,5% de subempleados (trabajando menos de 35 horas semanales).

La distribución por edades de la población ha cambiado considerablemente en los últimos años. En 1996 el 18,3% de la población tenía menos de 15 años; en 2011 la cifra fue de 11,5%. La proporción de personas mayores de 65 años ha subido del 10,2% en el 1996 al 13,6% en 2011 lo que denota un progresivo envejecimiento de la población.

El total de la población activa ascendía a 3.795.900 personas a octubre de 2012. Por sectores la población ocupada (3. 664.900 personas) se repartía de la siguiente manera:

Industria Manufacturera	4,6%
Construcción	7,3%
Comercio mayorista, importación-exportación	16,0%
Comercio minorista y hostelería	15,6%
Transporte y comunicaciones	12,0%
Servicios financieros, inmobiliarios y seguros	18,4%
Administración pública, servicios sociales y personales	25,4%
Otros	0,7%

Fuentes: Census and Statistics Department

2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El Gobierno de Hong Kong no publica datos sobre la distribución de la renta en el territorio, ni lo menciona en sus informes económicos. También se resiste a determinar un umbral de renta a partir del cual considerar a un individuo como pobre.

No obstante, la CIA publica el índice de Gini para todos los países, incluido Hong Kong, que obtiene un índice de 53,3/100 (siendo 100 la mayor de las desigualdades), apareciendo en el puesto 14 (de entre 182 países, siendo la posición 1 la de mayor desigualdad y la 182 la menor). La renta per capita es muy elevada: Ascendió a US\$ 33.201 en 2011 siendo la vigésimo quinta a nivel mundial.

Podemos concluir por tanto, que Hong Kong es uno de los países con mayor renta

per capita del mundo y con las mayores disparidades en el reparto de la riqueza entre sus ciudadanos. Esta circunstancia ya aparece en la agenda política del gobierno, que tiene previsto asignar una renta de supervivencia a las personas mayores sin recursos.

2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

La política fiscal de Hong Kong es consistente con los objetivos generales de la política económica de la región. Por tanto, la presión fiscal y la política activa de gasto público (así como la posible acción de los estabilizadores automáticos) son mínimos.

El ejercicio fiscal en Hong Kong transcurre entre el 1 de abril al 30 de marzo del año siguiente.

El punto de inflexión en las cuentas del Gobierno se produjo en el ejercicio fiscal 2004-2005. El ejercicio anterior había presentado un déficit presupuestario del -4% del PIB (deficitarios habían sido también los ejercicios anteriores), mientras que en el periodo 2004-2005 se registró un superávit del 1,5% del PIB. En el ejercicio 2005-2006 se logró un superávit consolidado de US\$ 1.795 millones (0,9% del PIB) y en el siguiente (2006-2007) éste aumentó hasta los US\$ 7.065 millones, (3,4% del PIB).

Por lo que respecta a los últimos datos disponibles del año fiscal 2010-11 reflejan un superávit de US\$ 9.643 millones, mientras que los datos provisionales para el año fiscal 2011-12 hablan de un superávit de US\$ 9.496 millones.

El dólar de Hong Kong (HK\$) se encuentra ligado al US\$ a un tipo de cambio fijo: 1 US\$ = 7,85-7,75 HK\$. Como consecuencia, la política monetaria está subordinada al mantenimiento de esta paridad.

Cuando el signo de la política monetaria de EEUU es procíclica para Hong Kong, como sucede en la actualidad, las autoridades deben introducir medidas compensatorias, a través del coeficiente de depósitos obligatorios en el banco central, por citar un ejemplo.

2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

Hong Kong es una economía de pequeña dimensión, abierta y muy integrada en el resto del mundo, por lo que su rendimiento depende en gran medida de las condiciones de demanda de sus principales socios comerciales, muchos de los cuales quedaron paralizados por la crisis en 2009. Con la recuperación de 2010, la economía de Hong Kong también se está acelerando. El PIB aumentó ese año un 7%. En el pasado 2011 el aumento fue del 5%. Se espera que la tendencia alcista se mantenga en 2012, con un aumento en torno al 1,83%. Mientras que la previsión para 2013 habla de un crecimiento en torno al 3,47%

Este crecimiento tiene dos vertientes. Por un lado las dificultades que aún atraviesan algunos de los mercados desarrollados daña las exportaciones de Hong Kong, pero por otro lado la fuerte demanda interna está impulsando la economía de la región. La cifra de crecimiento del PIB de 2011 se debe principalmente a la demanda interna, con un crecimiento de ésta superior al 10%. En esta línea se prevé que el mercado laboral se mantenga estable y la tasa de desempleo no supere el 4%.

Actualmente el problema que más preocupa a los economistas es la inflación que se sitúa alrededor del 5% debido a la depreciación del dólar y la subida de los precios de los alimentos y la vivienda. No obstante, la desaceleración esperada del crecimiento internacional anticipa incrementos más reducidos de precios en el medio plazo.

En el futuro el Gobierno seguirá intensificando sus esfuerzos para aumentar la competitividad de su economía y complementar el desarrollo de China continental,

centrándose en actividades de alto valor añadido e impulsando su rol de centro financiero internacional y *hub* comercial. Otros objetivos son la integración con China continental y posicionarse estratégicamente en el delta del Río Perla.

2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

La posición del Gobierno y las leyes fundamentales de Hong Kong en relación a la economía es profundamente liberal, con lo que apenas existen políticas económicas estructurales por no hablar de planificación.

La política monetaria está dirigida al mantenimiento de la paridad con el dólar de Estados Unidos, y la presión fiscal supone una mínima proporción del PIB si se compara con cualquier otra economía desarrollada.

2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

La economía de Hong Kong es una economía abierta con un volumen total de comercio exterior de US\$ 915.186 millones a lo largo de 2011, de los cuales US\$ 430.058 millones corresponden a las exportaciones (el 98,03% son re-exportaciones, mientras que el 1,97% restante son exportaciones domésticas) y US\$ 485.128 millones a las importaciones.

Los datos correspondientes a 2011 muestran que las exportaciones totales han aumentado un 10,1% con respecto a 2010.

Si analizamos los datos a octubre de 2012, podemos observar que tanto las importaciones (US\$ 412.907 millones) como las exportaciones (US\$ 363.210 millones), se mantienen estables respecto al mismo periodo del año anterior, habiendo crecido las importaciones un 2,65% y las exportaciones en un 1,13%.

El habitual déficit en la Balanza Comercial se mantiene en 2011 (US\$ -55.069 millones). No obstante, éste se compensa por el superávit en la Balanza de Servicios (US\$ 65.259,9 millones en 2011). Hay que subrayar su importancia como centro reexportador, tanto de China al resto del mundo como del resto del mundo a China continental.

2.4.1 APERTURA COMERCIAL

El grado de apertura comercial de Hong Kong, medido por el cociente entre la suma de exportaciones e importaciones y el valor total del PIB, es del 374,99%. El ratio de importaciones respecto al PIB es del 198,78%. Este ratio es bastante anormal para economías desarrolladas, y se debe al estatus de Hong Kong como centro de distribución de mercancías. El valor total de exportaciones e importaciones engloba las reexportaciones de y hacia otros países, con lo que el volumen total de comercio es inusualmente alto.

De acuerdo con la Ley Básica de la Región Administrativa Especial de Hong Kong el territorio:

(1) Mantiene su *status* de puerto franco tras su reversión a China.

(2) Sigue siendo territorio aduanero separado del resto de China usando el nombre "Hong Kong, China" y sigue teniendo participación en organismos internacionales y acuerdos comerciales internacionales de los cuales era parte antes del 1 de julio de 1997 (continúa siendo miembro de la OMC independientemente de China continental). Hong Kong mantiene las cuotas de exportación, las preferencias arancelarias y cualquier otro acuerdo obtenido o hecho por el territorio.

(3) El Gobierno de Hong Kong tiene autoridad para emitir sus propios certificados de origen para los productos producidos localmente de acuerdo con las actuales reglas de origen. Hong Kong mantiene su autonomía en el terreno comercial en los mismos

términos que hasta su reversión a China.

Únicamente se exigen licencias de exportación e importación y certificados de origen para las exportaciones e importaciones de mercancías sometidas a restricciones cuantitativas, en cumplimiento de obligaciones internacionales o por razones de sanidad y seguridad. Entre dichas mercancías figuran las de carácter estratégico (armas y municiones, explosivos, equipamiento electrónico y científico como ordenadores digitales de alta velocidad y otros instrumentos informáticos o algunos agentes biológicos y químicos...), las reservadas (arroz y carne congelada), los pesticidas agrícolas, las sustancias y los aparatos radiactivos, los productos farmacéuticos, los textiles, las sustancias dañinas para la capa de ozono, los alimentos elaborados, los edulcorantes artificiales, los animales domésticos y las plantas, el acetileno y sus derivados, la arena, los equipos de radio transmisión y las mercancías sometidas a impuestos especiales.

Tras la entrada en vigor del capítulo 612 "Food Safety Ordinance" se exige la obligación de registro para todos los distribuidores e importadores de alimentos para consumo humano. A su vez estos deberán guardar un registro de los alimentos con el fin de poder identificar su trazabilidad.

En Hong Kong no existen aranceles aunque hay impuestos especiales que gravan las importaciones y las producciones locales de tabaco, algunas bebidas alcohólicas de alta graduación, alcohol metílico e hidrocarburos.

Por otra parte, aunque la importación de vehículos no soporta derechos arancelarios, está sujeta a una tasa de primera matriculación muy elevada sobre el precio de venta al público para los automóviles privados, a excepción de los automóviles eléctricos.

2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

China Continental es el principal socio comercial de Hong Kong, tanto si hablamos de exportaciones como de importaciones aproximadamente el 50% de los intercambios comerciales de Hong Kong se realizan con el gigante asiático. A mucha distancia se encuentran otros países asiáticos como Japón, Taiwán, Corea del Sur, y también a Estados Unidos.

PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	2009		2010		2011		2012*	
			%		%		%	
(Datos en Millones de USD)								
China Continental	161.001	197.132	45,5	218.660	45,1	191.694	46,4	
Japón	30.459	39.711	9,2	41.056	8,5	33.575	8,1	
Singapur	22.507	30.593	7,1	32.803	6,8	26.294	6,3	
Taiwán	22.635	28.964	6,7	31.045	6,4	26.148	6,3	
EEUU	18.316	23.087	5,3	27.238	5,6	21.801	5,2	
Corea del Sur	13.279	17.231	4,0	19.325	4,0	16.323	3,9	

Fuente: Census and Statistics Department. % indica peso sobre el total

* Octubre 2012

PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	2009			2010			2011			2012*		
	(Datos en Millones de USD)		%		%		%		%		%	
China Continental	161.955	205.585	52,7	225.174	52,4	195.476	53,8					
EEUU	36.569	42.717	10,9	42.625	9,9	36.313	10					
Japón	13.958	16.419	4,2	17.416	4,0	15.042	4,1					
India	6.703	9.576	2,4	12.051	2,8	8.499	2,3					
Alemania	10.172	10.372	2,6	11.503	2,7	8.205	2,2					
Taiwán	7.014	8.755	2,2	10.988	2,6	8.415	2,3					
Corea del Sur	5.558	6.915	1,7	7.896	1,8	6.314	1,7					

Fuente: Census and Statistics Department. % indica peso sobre el total

* Octubre 2012

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	2009			2010			2011			2012*		
	(Datos en Millones de USD)		%		%		%		%		%	
China Continental	161.955	205.585	52,7	225.174	52,4	195.476	53,8					
EEUU	36.569	42.717	10,9	42.625	9,9	36.313	10					
Japón	13.958	16.419	4,2	17.416	4,0	15.042	4,1					
India	6.703	9.576	2,4	12.051	2,8	8.499	2,3					
Alemania	10.172	10.372	2,6	11.503	2,7	8.205	2,2					
Taiwán	7.014	8.755	2,2	10.988	2,6	8.415	2,3					
Corea del Sur	5.558	6.915	1,7	7.896	1,8	6.314	1,7					

Fuente: *Census and Statistics Department*. % indica peso sobre el total. *Octubre

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	2009		2010		2011		2012*	
			%		%		%	
(Datos en Millones de USD)								
China Continental	161.001	197.132	45,5	218.660	45,1	191.694	46,4	
Japón	30.459	39.711	9,2	41.056	8,5	33.575	8,1	
Singapur	22.507	30.593	7,1	32.803	6,8	26.294	6,3	
Taiwán	22.635	28.964	6,7	31.045	6,4	26.148	6,3	
EEUU	18.316	23.087	5,3	27.238	5,6	21.801	5,2	
Corea del Sur	13.279	17.231	4,0	19.325	4,0	16.323	3,9	

Fuente: *Census and Statistics Department*. % indica peso sobre el total.

* Octubre

2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Durante 2011 los principales sectores de exportación en Hong Kong fueron los bienes de capital (con un peso del 37,55% sobre el total de exportaciones) seguidos de las materias primas y semi manufacturas (34,10%) y de los bienes de consumo sin alimentos (27,02%). Esta clasificación no es muy diferente para las importaciones ya que estos tres sectores también son los principales, pero en diferente orden, siendo materias primas y semimanufacturas el principal (34,47%), seguido de bienes de capital (32,87%) y bienes de consumo sin alimentos (24,92%)

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

EXPORTACIONES POR SECTOR (según su uso final)	2008	2009	2010	2011	2012*
(Datos en Millones de USD)					
Sector Agroalimentario	3.441	3.819	4.363	5.039	3.979
Bienes de consumo (sin alimentos)	111.381	94.250	105.252	113.750	92.097
Materias primas y semimanufacturas	119.048	108.076	133.238	143.581	117.881
Petróleo	735	420	391	587	731
Bienes de capital	117.183	103.776	137.902	158.098	142.223

Fuente: *Census and Statistics Department*.

* Datos Octubre 2012.

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	2009	2010		2011		2012*	
(Datos en Millones de USD)		%		%		%	
85 Maquinaria y equipamiento eléctrico, reproductores de sonido, grabadoras...	142.540	180.896	46,3	194.512	42,7	150.450	46,3
84 Reactores nucleares, calentadores, aparatos mecánicos	42.277	55.066	14,1	61.138	13,9	51.210	15,7
71 Perlas, metales preciosos, piedras preciosas o semipreciosas...	26.877	31.367	8,1	55.117	12,1	55.217	17,0
90 Instrumentos ópticos, fotográficos, de medida, quirúrgicos...	11.274	14.035	3,5	15.224	3,3	12.001	3,7
39 Plásticos y artículos de plástico	11.389	14.082	3,5	14.386	3,1	10.887	3,3
61 Artículos de punto	11.798	12.477	3,1	12.366	2,7	8.443	2,5

Fuente: Experian. % indica peso sobre el total.

*Datos a Septiembre de 2012

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

IMPORTACIONES POR SECTOR (según su uso final)	2008	2009	2010	2011	2012*
(Datos en Millones de USD)					
Sector Agroalimentario	12.473	13.640	15.934	18.691	15.494
Bienes de consumo (sin alimentos)	104.331	88.801	104.433	120.732	100.014
Materias primas y semimanufacturas	140.661	126.356	159.318	167.016	136.153
Petróleo	14.372	11.566	15.319	18.787	15.462
Bienes de capital	117.518	106.143	138.052	159.278	145.782

Fuente: *Census and Statistics Department.*

* Datos a octubre de 2012.

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	2009	2010		2011		2012*	
(Datos en Millones de USD)			%		%		%
85 Maquinaria y equipamiento eléctrico, reproductores de sonido, grabadoras...	146.515	189.131	43,6	205.704	40,3	159.198	43,1
84 Reactores nucleares, calentadores, aparatos mecánicos...	45.345	57.780	13,3	63.861	12,5	51.814	14,0
71 Perlas, metales preciosos, piedras preciosas o semipreciosas...	24.605	33.677	7,7	62.587	12,3	63.055	17,0
27 Petróleo, aceites minerales o sus derivados...	11.620	15.352	3,5	18.783	3,7	13.858	3,7
39 Plásticos y artículos de plástico	11.163	13.795	3,1	15.265	3,0	10.468	2,8
90 Instrumentos ópticos, fotográficos, de medida, quirúrgicos...	11.632	14.986	3,4	14.831	2,9	12.470	3,3

Fuente: *Hong Kong External Merchandise Trade.* % indica peso sobre el total.

*Septiembre 2012.

2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Hong Kong, debido a su propia estructura económica centrada en el sector servicios, presenta una balanza de servicios muy relevante y con superávits crecientes en la última década.

En el año 2011 la balanza de servicios presentó un superávit de US\$ 65.794 millones, resultado de US\$ 121.845 millones de exportaciones y US\$ 56.051 millones

de importaciones.

En cuanto a sectores exportadores, destacan los servicios de transporte, los servicios comerciales y de trading, de turismo, los servicios financieros y los seguros. Por otro lado, en cuanto a sectores importadores, destacan los servicios de turismo, el transporte, los servicios comerciales y de trading, los servicios financieros y los seguros, por ese orden.

2.5 TURISMO

En 2011 el turismo en Hong Kong llegó a la cifra record de 42 millones de visitantes, lo que supone un aumento del 16,4% con respecto a 2010. La apreciación de la mayor parte de monedas con respecto al Hong Kong Dollar es la responsable en gran medida de este crecimiento. Este aumento es muy importante, tras años de problemas debido a la gripe porcina y a la desaceleración de la economía global (muchas de los visitantes acuden para ferias o negocios). Tras los buenos números las previsiones del sector para los próximos años son muy optimistas.

Conducidos por su creciente poder adquisitivo, los turistas procedentes de China continental (el 60,7% del total) han sido los máximos responsables del crecimiento del turismo de Hong Kong en el año 2011.

El turismo es una de las mayores fuentes de divisas de Hong Kong. Por ese motivo, el Gobierno otorga una gran importancia al desarrollo del sector. Ha adoptado al respecto una triple estrategia de promoción, consistente en mejorar la infraestructura, las instalaciones y los productos ofrecidos en la esfera del turismo; fomentar el papel de Hong Kong como lugar turístico y mejorar la calidad de los servicios. El Gobierno se propone asimismo desarrollar diversas formas de turismo, tales como el turismo de negocios, el familiar, el ecológico y el cultural.

Con este objetivo, el Gobierno puso en marcha en octubre de 2008 el desarrollo de una nueva Terminal de cruceros en Kai Tak, para consolidar a Hong Kong como un *hub* de cruceros regional. Está previsto que empiece a funcionar en 2013.

Por otro lado, también se han llevado a cabo diversas medidas para facilitar e impulsar el turismo procedente de China continental.

2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

No existen novedades relevantes en la legislación sobre inversiones extranjeras. Hong Kong sigue siendo uno de los países con mayor libertad económica y menor intervencionismo estatal del mundo.

2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

Desde 2006 China continental se ha situado como principal proveedor de inversión directa en Hong Kong, seguida por las Islas Vírgenes Británicas con una importante diferencia respecto al resto. Tras esos dos países se sitúan Holanda, Bermuda y Estados Unidos, aunque debido a la crisis Estados Unidos está actualmente desinvirtiendo en Hong Kong.

El principal sector de destino de la IED en 2010, según la clasificación que aplica el Gobierno de Hong Kong fue el inmobiliario e inversión en *holdings*. El segundo puesto lo ocupó el de nuevo el sector bancario mientras que el comercio es el tercero con una importancia decreciente. La inversión en *holdings* e inmobiliaria supone el 73,6% de la IED en Hong Kong (datos acumulados).

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES	2007	2008		2009		2010	
(Datos en miles de millones de USD)			%		%		%
POR PAISES							
China continental	13,4	23,0	42	24,6	7,0	35,5	44,3
Islas Vírgenes Británicas	14,0	14,1	1,1	16,2	14,4	32,5	100,6
Holanda	4,8	4,9	1,6	6,2	25,3	4,7	-24
Bermuda	3,6	2,1	-63	7,5	248	3,1	-58
Estados Unidos de América	4,5	1,8	-	-2,1	-	-	-842
			153		216	19,8	
POR SECTORES							
Inversión en <i>holdings</i> , inmobiliaria y otros servicios	26,2	30,3	16,3	30,1	-0,8	56,5	87,7
Banca y entidades de depósito	9,3	10,4	12,1	10,1	2,4	16,4	62,4
Comercio	9,1	9,1	0,9	7,8	-	8,8	12,8
Instituciones financieras distintas de bancos y entidades de depósito	3,7	1,2	-67	2,4	105	0,7	-70
Transporte	2,2	1,9	-7,2	1,5	-	4,4	193,3
					21,4		

Fuente: *Census and Statistics Department*. % indica el aumento respecto el año anterior.

Última actualización: Diciembre 2012. Los últimos datos publicados en diciembre de 2011 corresponden al año 2010.

2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

No se ofrecen datos concretos de operaciones de inversión extranjera. Sin embargo se conoce que el 28% de las empresas inversoras del sector bancario y entidades de depósito prevén expandir sus negocios en Hong Kong.

2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

"Invest HK" fue creado en julio del 2000 por el Gobierno de la Región Administrativa Especial de Hong Kong para promover y facilitar la inversión extranjera en la ciudad y apoyar a las empresas e inversores a desarrollar sus negocios en el territorio.

Este departamento depende de la Oficina de Comercio, Industria y Tecnología, en concreto del Departamento de Comercio e Industria. Además está coordinado con el Consejo de Desarrollo del Comercio (Trade Development Council) y mantiene reuniones trimestrales con el "Task Force" employment.

Invest HK está organizado tanto en departamentos sectoriales como regionales. Entre los departamentos encargados de los sectores clave en la economía de Hong Kong cabe destacar los siguientes: Tecnología de la Información, Telecomunicaciones, Media y Multimedia; Tecnología; Turismo y Ocio; Servicios empresariales y profesionales; Servicios Financieros; Cliente, Suministros y Distribución; Transporte y Servicios Corporativos.

Además pertenece a la asociación WAIPA (Asociación Mundial de Agencias de Promoción de Inversiones), y es miembro de casi todas las cámaras de comercio presentes en Hong Kong, incluida la española.

Por otro lado, los datos oficiales tanto económicos como de inversión extranjera relativos a Hong Kong los publica periódicamente el *Census & Statistics Department* del Gobierno de la R.A.E.

2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No existen ferias sobre inversiones en Hong Kong, aunque si que se celebra anualmente un foro sobre la situación financiera en Asia, el Asian Financial Forum.

2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En el año 2010 China continental fue el principal país destino de inversión de directa de Hong Kong, con una participación del 44,4% del total. Esta inversión se concentra especialmente en la provincia de Guangdong.

El principal sector destino de la inversión extranjera directa, según la clasificación que aplica el Gobierno de Hong Kong, ha sido el de las sociedades de inversión en *holdings*, inmobiliaria y otros servicios.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES	2007	2008	2009	2010
(Datos en miles de millones de USD)		%	%	%
POR PAISES				
China continental	36,4	27,6 - 24,1	27,0 -2,3	42,3 56,6
Islas Vírgenes Británicas	13,3	18,2 36,0	28,6 56,9	30,7 7,3
Bermuda	2,1	0,5 - 75,3	3,8 640	2,4 -36
Reino Unido	1,5	-1,8 - 366	-0,5 72	-0,1 80
Luxemburgo	n.d	0,2 n.d	0,2 -11	9,8 4800
POR SECTORES				
Inversión en <i>holdings</i> , inmobiliaria y otros servicios	39,2	39,4 0,4	46 16,7	66,1 43,6
Comercio	5,5	1,9 - 179	4,4 277	9,7 120,4
Banca y entidades de depósito	4,2	3,5 - 18,3	1,7 51,4	4 135,2
Industria Manufacturera	1,4	0,6 - 127	1,4 133	1,9 35,7
Transporte, almacenamiento y servicios postales y de mensajería	1,1	2,1 90,9	-1,3 - 161	3 330

Fuente: *Census and Statistics Department*. % indica el aumento respecto el año

anterior.

Última actualización: Diciembre 2012. Los últimos datos publicados en diciembre de 2011 corresponden al año 2010.

2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

Hong Kong ha mantenido habitualmente déficits en la balanza comercial, US\$ 55.000 millones en 2011, que se ha visto compensado por los superávits que mantiene en la balanza de servicios, US\$ 65.260 millones en el mismo periodo. Si a esto unimos que Hong Kong dispone de una de las reservas de divisas más elevadas del mundo con US\$ 301.700 millones en octubre de 2012, hace que no se planteen problemas de balanza de pagos, ni que se esperen en los próximos años.

Hong Kong tampoco tiene problemas de deuda externa. El gobierno mantiene una cantidad importante de reservas fiscales, por lo que prácticamente todo el endeudamiento es privado y en condiciones de mercado.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS (Datos en millones de USD)	2009	2010	2011	2012*
CUENTA CORRIENTE				
Balanza Comercial (Saldo)	-	-	-	-
	26.784	42.938	56.282	16.031
Balanza de Servicios (Saldo)	42.349	55.525	65.259	13.162
Turismo y viajes	737	4.709	8.060	4.788
Otros Servicios	41.612	50.816	57.199	8.374
Balanza de Rentas (Saldo)	5.514	4.707	7.323	3.915
Del trabajo	-65	-85	-192	-74
De la inversión	5.579	4.792	7.516	3.989
Balanza de Transferencias (Saldo)	-3.167	-3.366	-3.888	-1.327
Administraciones Públicas	-231	-233	-244	-125
Resto Sectores (Remesa de Trabajadores, otras)	-2.936	-3.133	-3.614	-1.202
CUENTA DE CAPITAL				
Transferencias de capital	4.657	5.228	7.435	-132
Enajenación/Adquisición de activos inmateriales no producidos	0	0	0	0
CUENTA FINANCIERA				
Inversiones directas	-	-7.168	1.553	91
	11.564			
Inversiones de cartera	-	-	-3.583	27.394
	42.760	60.827		
Otras inversiones	97.174	50.485	-	-
			11.959	14.457
Derivados financieros	3.159	3.750	2.955	289
Reservas	-	-9.144	-	-7.304
	70.653		14.382	
Errores y Omisiones	2.073	3.751	5.567	-6.162

Fuente: *Census and Statistics Department. Balance of Payments Statistics of Hong Kong*

Última actualización: Diciembre 2012.

*Primer semestre 2012.

2.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Hong Kong mantiene habitualmente déficits en la balanza comercial que se ven en gran medida compensados por los superávits que mantiene en la balanza de servicios. Esto unido a que Hong Kong dispone de unas reservas de divisas que se cuentan entre las más elevadas del mundo con US\$ 301.700 millones a octubre de 2012, hace que no se planteen problemas de balanza de pagos, ni que se esperen durante los próximos años.

Así, Hong Kong no tiene problemas de deuda externa. El gobierno mantiene reservas fiscales, por lo que prácticamente todo el endeudamiento es privado y en condiciones de mercado.

2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Como ya se ha indicado, el tipo de cambio del dólar de HK está ligado al del estadounidense (7.75-7.85 HK\$ por US\$). El tipo de cambio se ha mantenido en la banda establecida, sin que se esperen cambios.

2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

Hasta el año 2004 no existía deuda externa pública, o era insignificante. A partir de entonces, la misma ronda el 1% del PIB, casi toda en forma de deuda pública a largo plazo en manos de no residentes.

2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

A julio de 2011, según la valoración del riesgo-país que hace la prestigiosa aseguradora francesa COFACE, Hong Kong posee la máxima calificación A1 mientras que España bajó a A4 en enero de 2012.

Por otro lado, en diciembre de 2010, *Standard&Poor's* elevó su calificación de riesgo soberano de Hong Kong hasta la máxima calificación, AAA.

2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

El principal objetivo de Hong Kong es mantenerse como una de las economías más competitivas y liberalizadas del mundo, especialmente en la región de Asia Pacífico. Hong Kong es un centro de prestación de servicios en la región, y el mantenimiento de su estatus depende de lo competitiva y liberalizada que resulte.

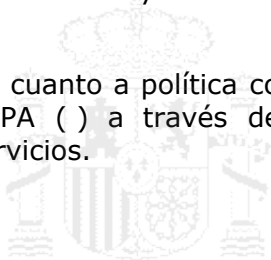
La política monetaria está subordinada al mantenimiento de un tipo de cambio fijo con el dólar estadounidense. En este momento, las decisiones de política monetaria en EEUU resulta procíclicas para Hong Kong, que se encuentra en un momento de crecimiento económico robusto. La situación es especialmente inconveniente en un escenario de crecimiento de precios, de forma singular en el mercado inmobiliario. Esta inconsistencia de la política monetaria ha llevado a las autoridades a lanzar medidas compensatorias, por el lado monetario (drenaje de liquidez vía aumento de los depósitos obligatorios en el Banco Central, pro ejemplo) y fiscal (aumento del impuesto por transmisiones patrimoniales, para tratar de enfriar el mercado inmobiliario).

Por el lado fiscal, y a excepción de la reforma del impuesto de transmisiones ya apuntado, no son anticipables cambios. Hong Kong mantendrá un nivel impositivo muy bajo, y mantendrá exentas las rentas del capital o el gasto (no existe IVA).

Desde el punto de vista de las políticas de bienestar social, sí está previsto que las

personas mayores más desfavorecidas reciban un subsidio y que se mantenga

En cuanto a política comercial y sector exterior continuarán desarrollando el acuerdo CEPA () a través de un nuevo protocolo que incluya todavía más productos y servicios.



3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

3.1 MARCO INSTITUCIONAL

Se desarrollan con total normalidad en los ámbitos que son competencia de la RAE (Región Administrativa Especial).

Hong Kong es un territorio soberano en todos los ámbitos o competencias, salvo en defensa y asuntos exteriores.

3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Las relaciones bilaterales se desarrollan con absoluta normalidad, si bien se mueven en cifras muy modestas si se compara con las cifras españolas de inversión extranjera (en ambos sentidos) o de comercio exterior.

No obstante a pesar de que el continente asiático y España no han mantenido tradicionalmente relaciones importantes, en la actualidad este continente empieza a ser destino frecuente de las inversiones de empresarios españoles debido a las oportunidades que presenta. En este marco destaca China, por el tamaño de su economía, y en particular Hong Kong como puerta de entrada a China, así como plataforma para invertir en ese país.

La importancia de Hong Kong radica en su carácter de puerta de entrada y salida al exterior de la RP China. En efecto, Hong Kong es un territorio en el que rige la economía de mercado, y donde la RP de China inicia la liberalización de sectores o partes esenciales de su economía. Un buen ejemplo es la autorización -dentro de unos límites- de las operaciones financieras denominadas en renminbis (la moneda nacional china), lo que supone de facto un inicio para la liberalización de la cuenta de capital china. Paralelamente, puede considerarse que Hong Kong es uno de los centros de promoción más importantes de Asia -y del mundo-. Las principales ferias internacionales con mercado objetivo en el sudeste asiático, suelen celebrarse en Hong Kong (y en menor medida, en China y Singapur).

La Administración española por su parte, trata de impulsar y apoyar las relaciones con Asia a través de múltiples iniciativas. Con esta idea se diseñó el Plan Integral de Desarrollo de Mercado de China (PIDM China). Mediante estas iniciativas y planes se pretende, con políticas activas, generar las condiciones para que las empresas españolas estén en condiciones de afrontar el denominado reto asiático.

3.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

- Convenio de Doble Imposición (CDI): firmado en Hong Kong el 1 de abril de 2011. Ratificado por España el 22 de septiembre de 2011, y por Hong Kong el 12 de enero de 2012. Entró en vigor el 13 de abril de 2012.
- Acuerdos de Cooperación Económica y Financiera: No hay acuerdos económicos suscritos entre España y HK.
- No existe Comité Económico-Financiero

- No existen APPRI, ni Acuerdos de conversión de deuda, Tratado de Cooperación y Amistad o Comisiones Mixtas. En la reciente visita a España (en noviembre de 2012) de la Sra. Carrie Lam, Chief Secretary (número dos del gobierno de Hong Kong), esta expresó su deseo de firmar un APPRI con España; no obstante, desde la entrada en vigor del Tratado de Lisboa este tipo de acuerdos han pasado a ser competencia de la UE.

- Otros Acuerdos: Existen un Acuerdo Marítimo, dos Acuerdos para Cooperación Judicial y Legal y en febrero de 2004 se firmó un Memorando de Entendimiento sobre Servicios Aéreos.

3.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Hong Kong tiene uno de los regímenes comerciales más abiertos del mundo. No se tiene conocimiento de ninguna barrera de entrada que afecte a productos españoles.

Conviene señalar que en julio de 2010 entró en vigor una nueva regulación de etiquetado de alimentos, para incorporar una mayor información para el consumidor. Esta circunstancia ha obligado a los importadores / productores a realizar un re-etiquetado de productos. No obstante, la medida se ha aplicado sin discriminación por origen, con lo que no puede hablarse de trato discriminatorio o barrera comercial.

También remarcar que en agosto de 2011 y febrero de 2012 entró en vigor el capítulo 612 "Food Safety Ordinance", la cual hace referencia a la importación y distribución de alimentos para el consumo humano. En ella se estipula que todos los distribuidores e importadores tienen obligación de registro ante la autoridad competente, así como guardar registro de los alimentos para garantizar su trazabilidad. Nuevamente, esta medida se aplica sin discriminación por origen.

3.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Hong Kong es el principal centro de distribución (hub) de bienes, servicios y capitales de Asia; sin embargo, la producción local de bienes es mínima. Por esta razón, gran parte de su comercio exterior son re-exportaciones o re-importaciones. Así, en 2011, la exportación española con destino final a Hong Kong (no re-exportada a otros destinos, sino consumida efectivamente en Hong Kong) fue el 50% (443 millones €) de la exportación española total a Hong Kong. Por su parte, y para el mismo ejercicio, la importación española con origen único en Hong Kong (es decir, no procedente de otros países) fue sólo el 4,12% de la total (12,9 millones €).

En cifras absolutas, conforme a los datos de la Secretaría de Estado de Comercio, y en el ejercicio de 2011, las exportaciones españolas a Hong Kong ascendieron a 901,05 millones €, lo que supone un aumento del 23% en relación al año anterior; por su parte, las importaciones ascendieron a 313,93 millones € lo que supuso un incremento del 5% respecto a 2010. El saldo comercial fue favorable a España por valor de 587,12 millones €. Hasta septiembre de 2012, último dato disponible, las exportaciones totales ascendieron a 675,29 mill € y las importaciones fueron de 234,93 mill. €.

En el cuadro inferior se ofrece el número de empresas españolas que exportan a Hong Kong, que se ha incrementado en un 13% hasta septiembre de 2012 frente al mismo período del año anterior.

NÚMERO DE EMPRESAS ESPAÑOLAS EXPORTADORAS A HONG KONG

	2009	2010	2011	Septiembre 2012
Nº empresas exportadoras	3.623	3.970	5.811	5.468
% variación anual*	0,20%	9,60%	46,4%	13,1%
Export Total (millones €)	521,78	731,62	901,05	675,29
% variación anual	-9,80%	40,2%	23,2%	4,5%
Nº empresas export. Regulares (4 últimos años)	1.287	1.312	1.329	1.420
% variación anual*	-0,20%	1,90%	1,3%	10,6%
Export Total (millones €)	380,90	542,08	508,30	419,72
% variación anual	5,30%	42,30%	-6,2%	9,8%
Nº empresas export. >= 50.000 €	850	1.038	1.113	967
% variación anual*	-5,80%	22,10%	7,2%	2,7%
Export Total (millones €)	496,13	703,48	870,76	646,83
% variación anual	-10,3%	41,8%	23,8%	4,2%

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio Exterior, Perfil de la empresa exportadora

* La variación de septiembre de 2012 se corresponde con el incremento frente al mismo período del año anterior

Datos provisionales para 2011 y 2012

A la vista de estas cifras, cabe señalar que Hong Kong continúa representando una mínima parte del comercio exterior español, probablemente por debajo de su potencial. En efecto, y en referencia a las cifras disponibles de 2011, la exportación española a Hong Kong supuso un 0,42% de la exportación total del periodo, en tanto que las importaciones ascendieron al 0,12% de las compras españolas totales de bienes en el exterior.

Los principales capítulos de exportación e importación por sectores se ofrecen al final de este informe.

En cuanto a las relaciones bilaterales con la Unión Europea, es destacable que Hong Kong es el lugar con mayor presencia de empresas y ciudadanos europeos en Asia, con más de 1.700 empresas y 50.000 ciudadanos. Esta situación generó un volumen de comercio bilateral de 40.322 millones € en 2011.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Cuadro: PRINCIPALES SECTORES DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA	2009	2010		2011		2012*	
			%		%		%
(Datos en Miles de €)							
1 Alimentos	108.166	129.899	20,0	160.335	23,0	96.343	-15,16
2 Productos energéticos	1.774	2.125	20,0	1.609	- 24,0	1.095	-26,80
3 Materias primas	38.831	57.558	48,0	65.203	13,0	56.878	24,74
4 Semimanufacturas	125.585	200.689	60,0	177.986	- 11,0	136.701	1,94
5 Bienes de equipo	99.062	148.733	50,0	261.660	76,0	192.962	9,36
6 Sector automóvil	1.929	2.161	12,0	7.056	226,0	2.719	-55,73
7 Bienes de consumo	6.217	6.760	9,0	7.176	6,0	7.358	51,11
8 Manufacturas de consumo	139.638	182.871	31,0	217.467	19,0	180.167	11,19
9 Otras mercancías	580	830	43,0	2.557	208,0	1.064	-1,39

Fuente: DATACOMEX. % indica el aumento respecto el año anterior.

*Datos a septiembre de 2012

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

La cifra de exportaciones españolas en 2011 fue de 901 millones de euros, lo que supuso un aumento del 23,15% respecto al año anterior.

El principal sector en este 2011 y en lo que va de 2012 fue el de las máquinas y aparatos mecánicos, seguidos de los aparatos y material eléctrico. El principal sector del año 2010, plásticos y productos de plástico va perdiendo importancia. También destacan: pescados, relojería, prendas de vestir no de punto o acetias esenciales, perfumería.

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA	2009	2010		2011		2012*	
				%		%	
(Datos en miles de €)				-		-	
84 Máquinas y aparatos mecánicos	45.711	82.148	11,2	162.550	18,0	108.797	16,1
85 Aparatos y material eléctrico	48.085	61.673	8,4	90.666	10,1	78.701	11,6
02 Carnes y despojos comestibles	55.518	59.934	8,2	87.177	9,7	53.627	7,9
39 Plásticos y productos de plástico	61.321	118.637	16,2	83.854	9,3	47.023	6,9
41 Pieles	48.376	67.368	9,2	72.126	8,0	42.357	6,2
03 Pescados, crustaceos...	31.874	41.967	5,7	49.623	5,5	24.545	3,6
91 Relojería	10.994	32.477	4,4	42.480	4,7	49.484	7,3
62 Prendas de vestir, no de punto	24.740	27.406	3,7	36.279	4,0	32.719	4,8
33 Aceites esenciales, perfumería	16.837	21.972	3,0	28.209	3,1	29.322	4,3

Fuente: DATACOMEX. % indica el peso sobre el total. *Septiembre 2012

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Cuadro: PRINCIPALES SECTORES IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	2009	2010		2011		2012*	
			%		%		%
(Datos en miles de €)							
1 Alimentos	237	291	23	232	-20	458	171
2 Productos energéticos	1	1	-2	188	18.700	1	-99
3 Materias primas	1.034	439	-58	201	-54	151	-12
4 Semimanufacturas	10.103	10.996	9	14.332	30	7.628	-33
5 Bienes de equipo	65.774	106.085	61	162.251	53	122.969	1
6 Sector automóvil	709	679	-4	938	38	1.075	98
7 Bienes de consumo duradero	33.434	26.291	-21	19.739	-25	13.735	-5
8 Manufacturas de consumo	152.279	153.234	1	115.011	-25	88.239	5
9 Otras mercancías	126	1.139	805	1.044	-8	671	-14

Fuente: DATACOMEX. % indica el aumento respecto el año anterior.

*Septiembre de 2012.



CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

Las importaciones españolas con origen Hong Kong ascendieron a 314 millones de euros en 2011, teniendo en cuenta tanto las mercancías procedentes de terceros países vía Hong Kong como las mercancías procedentes de Hong Kong. Esta cifra supuso un incremento de las importaciones de 4,94%.

El principal sector de importación total vía Hong Kong en este 2011 y en lo que va de 2012 son el de maquinaria y aparatos mecánicos, seguido de los aparatos y el material eléctrico. Tras estos se sitúan la joyería y relojería, los juguetes, los artículos de ropa y accesorios de punto, y los aparatos ópticos.

Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	2009		2010		2011		2012*	
				%		%		%
(Datos en miles de €)		-		%	-	%	-	%
84 Máquinas y aparatos mecánicos	16.733	53.717	18,0		115.807	36,9	86.427	36,7
85 Aparatos y material eléctrico	67.794	56.541	18,9		48.686	15,5	41.381	17,6
71 Piedras, metales preciosos, joyería	19.922	25.481	8,5		28.262	9,0	12.195	5,1
91 Relojería	16.105	15.764	5,3		18.043	5,7	13.723	5,8
95 Juguetes, juegos, artículos deportivos	16.911	13.788	4,6		14.242	4,5	7.261	3,1
62 Prendas de vestir no de punto	11.890	7.427	2,5		10.182	3,2	16.631	7,1
90 Aparatos ópticos, medida	7.438	7.603	2,5		9.575	3,0	5.434	2,3
61 Prendas de vestir de punto	14.179	8.635	2,9		9.066	2,9	13.438	5,7
42 Manufacturas de cuero, marroquinería	9.616	9.379	3,1		8.045	2,6	6.039	2,6

Fuente: DATACOMEX. % indica el peso sobre el total. *Septiembre

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

La Balanza Comercial bilateral es altamente favorable a España con un saldo de 441

millones de euros en los tres primeros trimestres de 2012. Si observamos el criterio de la procedencia de mercancías (importaciones vía Hong Kong) o destino final de las mismas vemos que el 50.7% de lo que exporta Hong Kong a España proviene de China Continental mientras que un 61.7% de las exportaciones de España a Hong Kong tienen como destino final China Continental.

Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	2009	2010		2011		2012*	
(Datos en Millones de €)			%		%		%
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	521	731	40,3	901	23,2	675	4,6
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	263	299	13,6	314	5,0	234	0,8
SALDO	258	432	67,4	587	35,9	441	6,7
TASA DE COBRETURA (%)	198%	244%	23,4	287%	17,6	288%	3,5

Fuente: ESTACOM. % indica el aumento respecto el año anterior.

*Septiembre de 2012.

3.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

No existen datos de la balanza de servicios, referidos a Hong Kong y España, ni en fuentes españolas ni en fuentes de Hong Kong.

3.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

La inversión bilateral ha sido tradicionalmente modesta, debido a la distancia geográfica y cultural entre España y Hong Kong; en efecto, Asia no ha estado tradicionalmente en los planes de inversión de empresas españolas, que se han centrado en América Latina primero, y en Europa, posteriormente. Por otro lado, la ausencia de un convenio de doble imposición produjo que gran parte de las inversiones bilaterales se vehiculasen a través de plazas con tratamiento fiscal más favorable.

No obstante, podría producirse un aumento de la inversión en ambos sentidos en los próximos años debido a diversas causas, de las que destacan las siguientes: las crecientes relaciones de la RP China con América Latina, donde la presencia empresarial española es muy robusta, en especial en el sector financiero; la RP China vehicula una gran parte de sus inversiones internacionales a través de Hong Kong; China utiliza además la plaza de Hong Kong para hacer dar pasos concretos hacia la liberalización de su cuenta de capital, permitiendo, por ejemplo, operaciones en remibis (RMB) prohibidas hasta el momento; la entrada en vigor del convenio de doble imposición (CDI) entre España y Hong Kong el pasado 13 de abril de 2012, provoca que el tratamiento fiscal de los flujos de capital deje de estar penalizado, con lo que cabe esperar un incremento de la inversión en ambos sentidos.

Inversión Directa de España en Hong Kong	2009		2010		2011		2012 (Junio)	
			%		%		%	
(Datos en miles de €)								
Inversión Bruta	50.425	403.107	699%	48.129	-88%	1.600	-95%	
Inversión Neta	50.425	396.416	686%	47.935	-87%	1.600	-95%	

Fuente: Datainvex. Secretaría de Estado de Comercio. % indica variación respecto al año anterior.

Inversión Directa de Hong Kong en España	2009		2010		2011		2012 (Junio)	
			%		%		%	
(Datos en miles de €)								
Inversión Bruta	1.123	1.581	41%	3.631	51%	2.740	86%	
Inversión Neta	1.078	1.569	45%	3.628	52%	2.728	85%	

Fuente: Datainvex. Secretaría de Estado de Comercio. % indica variación respecto al año anterior.

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Después de unas inversiones especialmente altas en el año 2000, las cifras disminuyeron significativamente hasta el año 2006.

A partir de ese momento, se ha experimentado una sustancial mejora. La inversión bruta en 2010 fue de 403,1 millones de Euros, y en 2011 de 48,1 millones, destinados principalmente a servicios financieros y comercio.

Cabe destacar la compra a finales de 2006 del 15% del Citic Internacional Financial Holdings (CIFH, brazo internacional de Citic Group) por el BBVA y la posterior ampliación de capital en el mismo grupo hasta el 35%. Esta operación, junto con la del incremento en su participación en el capital del China Citic Bank de un 5% a un 10%, supuso una inversión de 800 millones de euros. El 4 de noviembre de 2008 la privatización de CITIC recibió el visto bueno de la Corte Suprema de Hong Kong, lo que supone el paso previo para que el BBVA aumente su participación en la entidad mediante opción hasta llegar al 15% que posee actualmente.

No obstante, las estadísticas españolas (DataInvex) no recogen el importe de esta inversión. Esta alianza desarrollará negocios de banca corporativa, banca de inversiones y tesorería en toda Asia.

Por otro lado, a finales de 2007 La Caixa compró una participación del 4,34% en Bank of East Asia (BEA), el quinto mayor banco por activos y el mayor banco local independiente de Hong Kong. Esta operación forma parte de la estrategia de

internacionalización de La Caixa que desarrollará a través de Critería Caixa Corp, su corporación financiera. Se espera que esta operación se contabilice en el año 2008. En el 2008, una ampliación de capital del BEA ha sido absorbida por completo por La Caixa, que en enero de 2012 tiene ya un 16,9% de participación en el banco asiático.

El Banco Santander, por su parte, ha establecido una sucursal operativa en Hong Kong, ampliando su línea de negocio que hace años se limitaba a una oficina de representación.

Cuadro 13: INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA: BRUTA Y NETA. SECTORES	2009	2010		2011		2012*	
(Datos en miles de €)			%		%		%
INVERSIÓN BRUTA	50.425	403.107	699	48.176	-88	1.600	-95
INVERSIÓN NETA	50.425	396.416	686	47.982	-87	1.600	-95
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES	-	-	%	-	%	-	%
Banca y otros intermediarios	46.709	402.796	762	41.187	-89	-	-
Infraestructura (agua,gas,etc)	-	-	-	-	-	-	-
Comercio	462,87	165,35	-64,2	6.989	4.098	1.600	-71,38
Confección	-	-	-	-	-	-	-
Fabricación prod. no metálicos	3.250	-	-	-	-	-	-
Fabricación prod. metálicos	-	-	-	-	-	-	-

Fuente: Datainvex. Secretaría de Estado de Turismo y Comercio. % indica variación respecto al año anterior.

* Datos Junio de 2012.

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

El stock de inversiones de España a Hong Kong a junio de 2012 es de 3.186 millones de euros. El stock se ha calculado como el acumulado del stock de posición inversora entre los años 2007 y 2012. En años anteriores a 2007 la posición inversora era de 0 euros.

CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Las inversiones brutas de Hong Kong en España, tradicionalmente de poca importancia, sumaron en 2010 un total de 1,58 millones de euros. La cifra ya supone un incremento del 42% con respecto a 2009.

En España, el sector inmobiliario y los servicios (Lane Crawford, cadena de boutiques de ropa y calzado de calidad, abrió una central de compras en Alicante en 1999) han sido los sectores destino de las inversiones hongkonesas en el pasado.

La naviera Hutchinson Whampoa juega un papel importante en la inversión de Hong Kong en España.

Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA DE HONG KONG EN ESPAÑA: BRUTA Y NETA. SECTORES	2009	2010		2011		2012*	
(Datos en miles de €)			%		%		%
INVERSIÓN BRUTA	1.123	1.581	40,7	3.631	129,6	2.740	85,7
INVERSIÓN NETA	1.078	1.569	45,5	3.628	131,2	2.728	85,3
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES			%		%		%
Comercio por mayor	948,60	1.304,8	37,5	958	26,58	2,26	-99
Construcción	146,85	1,02	-99,3	-	-	1,50	-
Productos informáticos	-	-	-	864	-	-	-
Actividades anexas transporte	-	-	-	-	-	-	-
Industria química	-	-	-	-	-	-	-
Actividades Inmobiliarias	3,4	221,2	6.406	560	156,6	2.227	847

Fuente: Datainvox. Secretaría de Estado de Turismo y Comercio. % variación año anterior.

*Junio 2012

CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

El stock de inversiones de Hong Kong a España a junio de 2012 es de 31,61 millones de euros. El stock se ha calculado como el acumulado del stock de posición inversora entre los años 2007 y 2012. En años anteriores a 2007 la posición inversora era de 0 euros.

3.5 DEUDA

No existe.

3.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

3.6.1 EL MERCADO

Buena parte de las exportaciones españolas a Hong Kong ha estado ligada al sector inmobiliario: azulejo, mármol, granito, muebles, etc. La burbuja especulativa de la propiedad de los 90 explotó en 1998.

Ante la aguda caída en los niveles de precios, los constructores han limitado el número de nuevos proyectos desde 2000.

Por otro lado, Hong Kong es una ciudad moderna y cosmopolita y existe una gran base de consumidores "bien vestidos" que siguen de cerca las últimas tendencias de la moda. Ostenta la 4ª posición en la importación total de ropa del mundo y es el 2º mayor exportador de ropa a escala mundial. China es el principal proveedor seguida de Italia y Francia. Aunque la percepción de la moda española es todavía baja, actualmente hay una tendencia al alza en la importación de calzado y de confección femenina procedente de España y la implantación de Mango, Zara y Tous está despertando el interés por nuestra moda. El factor clave para tener éxito en estos y otros sectores (como joyería, cuya demanda experimentó una recuperación en los últimos años) es la habilidad para crear y mantener una imagen de producto o de marca. En el sector de productos de consumo, y en especial de la moda, los productos que mejor encajan son los del segmento de lujo. Hong Kong posee una de las mayores concentraciones de millonarios del mundo, seguidores pasionales de las marcas occidentales, prescriptores de tendencias para China y gran parte de Asia y, en general, marquistas compulsivos.

El traslado de actividades manufactureras a China continental, iniciado en los años ochenta, no ha restado importancia a las empresas de Hong Kong, que son el primer inversor en la vecina provincia de Cantón desde donde exportan a todo el mundo textiles, máquinas, aparatos y material eléctrico (incluido material para telecomunicaciones y aparatos electrónicos), relojes, juguetes, etc. La entrada de China en la OMC ha generado una demanda adicional de todos estos productos. Para su fabricación son necesarios materias primas y bienes intermedios que en muchas ocasiones son de origen español como curtidos, productos químicos, materias plásticas, componentes eléctricos y electrónicos, etc.

Con la supresión del impuesto sobre el vino y la cerveza la ciudad se ha convertido en el gran centro comercial y de distribución de estos productos en Asia. El sector del vino, además, está en crecimiento tanto en Hong Kong como en China continental.

Hong Kong cuenta con un Plan de infraestructuras 2002-2016, por importe de 80.000 millones de US\$ con el que el gobierno pretende llevar a cabo obras de infraestructura que faciliten la integración de Hong Kong con el Delta del Río Perla.

Los bienes industriales de alto contenido tecnológico podrían tener potencial, así como la tecnología para el medioambiente y energías renovables.

3.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Acorde con la transformación estructural de la economía de Hong Kong, los componentes del PIB desde el punto de vista de la oferta reflejan una progresiva disminución del sector industrial al tiempo que aumenta el sector servicios.

La economía de Hong Kong se ha caracterizado en los últimos diez años por la deslocalización de la industria manufacturera hacia la vecina provincia de Guangdong (Cantón), convirtiéndose a la vez en una economía de servicios que actúa de puerta de entrada y salida de las mercancías que circulan entre China y el resto del mundo.

Hong Kong es, además, es el mayor centro logístico de la zona, con el mejor y más eficiente aeropuerto de la región, el tercer puerto más activo tras Shanghai y

Singapur y con un papel relevante en las relaciones comerciales de China con el resto del mundo, dándole el carácter de gran puerto franco de Asia. El sector de la banca y las finanzas es el más desarrollado de la zona, junto con el de Singapur, y las principales empresas chinas cotizan en la Bolsa de Hong Kong.



3.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Hong Kong es un gran centro de compras en la región de Asia, al atraer a un gran número de visitantes de alto poder adquisitivo de Asia-Pacífico, en especial de China continental. En Hong Kong hay además varios miles de residentes millonarios. En 2011, las ventas de joyería y bienes de lujo, crecieron un 37% con respecto a 2010; el crecimiento en este tipo de bienes se mantiene en la actualidad, si bien a tasas menores. Teniendo en cuenta lo anterior, el sector de **joyería, moda (incluido calzado), belleza y complementos**, en sentido amplio, y siempre en un segmento de calidad-precio alto, puede ofrecer oportunidades. Pueden mencionarse el calzado, prendas de vestir, la joyería y bisutería, artículos de piel, la perfumería y cosmética, etc. Estas oportunidades existen también en el **sector hábitat** (complementos y diseño de muebles e interiorismo).

La gastronomía española está alcanzando una gran popularidad en Hong Kong. En los últimos dos años se han abierto un buen número de restaurantes españoles de buena calidad, y que transmiten una imagen moderna y actual de la gastronomía española; ofrecen por tanto alternativas a la versión tapas-bar más tradicional, asociada al precio bajo y calidad ajustada. Así pues, los **productos agroalimentarios españoles** como conservas, jamón ibérico y otros productos cárnicos, quesos, productos gourmet, etc. pueden encontrar oportunidades en el mercado local. Paralelamente, Hong Kong eliminó en 2008 los aranceles al vino, lo que ha aumentado el consumo entre la población local y ha convertido Hong Kong en un hub para la reexportación al resto de Asia; el vino español tiene por tanto oportunidades que se refuerzan además a través de los restaurantes españoles.

El **sector de infraestructuras** ofrece también interesantes oportunidades para las empresas españolas. Hong Kong presentó finales de enero de 2011 un plan para la renovación y ampliación de sus infraestructuras de **gestión de residuos urbanos**, que puede también ofrecer oportunidades para empresas españolas. Sin embargo el nuevo ejecutivo ha suspendido el plan para analizar el posible impacto medio ambiental del mismo.

Finalmente, los siete sectores identificados como estratégicos por el Gobierno de Hong Kong pueden ofrecer también oportunidades.

Fruta y hortalizas, aceite, vino y productos cárnicos.

Productos químicos y farmacéuticos

Perfumería y Cosmética

Aparatos y materiales eléctricos

Moda y calzado

Joyería y bisutería

Servicios

3.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

La posición de Hong Kong en el campo de la inversión extranjera es peculiar. Por un lado, es el centro a través del cual China canaliza su inversión hacia el exterior, y además la inversión extranjera en China frecuentemente se canaliza a través de Hong Kong, ya que de este modo goza de una mayor flexibilidad.

El sector del lujo en Hong Kong ha demostrado tradicionalmente un enorme dinamismo, que se ha confirmado en 2010 y 2011, una vez el país ha superado la recesión de 2009. Las inversiones ligadas a los sectores de moda, joyería, complementos, cosmética, calzado o hábitat, pueden encontrar un interesante mercado en Hong Kong, tanto por el poder adquisitivo de buena parte de la población local, como por el turismo de alto nivel de renta que acoge la ciudad (procedente especialmente de China continental).

El sector financiero ofrece evidentes oportunidades para entidades de una cierta dimensión o muy especializadas, al tratarse de una de las plazas financieras más importantes de Asia-Pacífico. Además, en una de las pocas plazas donde pueden realizarse operaciones financieras en remibis fuera de China Continental -dentro de unas modalidades y límites, y sujetas a una normativa-.

Dada su situación geográfica, su condición de puerto franco y sus extraordinarias infraestructuras, en especial puerto y aeropuerto, existen oportunidades en el sector logístico.

Finalmente, el sector de la restauración ofrece oportunidades interesantes, dada la popularidad de la gastronomía española y la disposición local a probar cocinas de todo el mundo. Es preciso o aconsejable, que la calidad e imagen de los locales se sitúe en el segmento medio-alto, donde se sitúa la inmensa mayoría de los restaurantes internacionales.

3.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Hong Kong es una de las plazas financieras más importantes del mundo, donde están presentes las entidades financieras más activas a nivel internacional, con lo que puede obtenerse financiación en el mercado local o internacional, en casi cualquier divisa, plazo o modalidad, dependiendo obviamente del solicitante y la situación general del mercado. La bolsa de valores de Hong Kong ha sido especialmente activa en IPO de empresas de todo el mundo recientemente.

Existe también una asociación de venture capital que reúne los principales agentes en este tipo de financiación.

Las autoridades públicas locales ofrecen determinadas ayudas para proyectos estratégicos (desarrollados fundamentalmente por pymes innovadoras); debe consultarse caso por caso.

Hong Kong no puede recibir financiación concesional por su alto nivel de renta.

3.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

En 2012 están previstas las siguientes actividades:

- 2 Pabellones Oficinales: Wine and Spirits Fair, en colaboración con la

Federación Española del Vino, y COSMOPROF (ambas en noviembre).

- 3 Participaciones agrupadas: Toys and Games Fair (enero), Asia Pacific Leather (marzo/abril) y Asia's Fashion Jewellery & Accessories (junio),
- 2 Misiones Directas: Asociación de Material Eléctrico (junio), Cámara de Madrid (julio).
- 2 Misiones Inversas: Alimentaria (marzo) y Habitat Valencia (septiembre).
- 1 Feria con pabellón informativo: Hong Kong Book Fair (julio).
- Miniferia de apoyo a importadores Open day Food and Wine from Spain. Mayo. Organizada por la Oficina Comercial.
- Spanish Fine Wine Tasting, 10 Noviembre de 2012 coincidiendo con la Wine and Spirits Fair.

3.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

España ha concedido tradicionalmente, y en especial desde 2000, una gran importancia a las relaciones económicas y comerciales con Asia, y en particular con China. En efecto, desde la Administración española se han diseñado e implementado multitud de iniciativas y planes, como el Plan de Acción hacia Asia y el Pacífico 2007-2009, PIDM China – Plan Integral de Desarrollo de Mercados- o, desde enero del 2008 (aunque ya concluido), el llamado Plan China de productos agroalimentarios de ICEX, en colaboración con todas las Comunidades Autónomas y asociaciones sectoriales.

Estos esfuerzos están consolidando un progresivo aumento de la presencia española en el mercado local, en especial, aunque no solo, en el agroalimentario.

En el sector de bienes de consumo, se espera que las grandes firmas del textil español se consoliden en el mercado con la apertura de nuevas tiendas. Zara espera iniciar la apertura de tiendas Zara Home; Mango estudia la posibilidad de abrir tiendas propias en lugar de franquicias; Desigual planea abrir puntos de venta propios, etc.

En el sector servicios, los principales grupos financieros españoles mantienen su presencia, aunque han frenado recientemente su expansión debido al proceso de consolidación que atraviesa el sector en España y Europa, y (probablemente) a que el resultado en el mercado no ha sido el que esperaban.

Por último, se espera una mayor actividad en Hong Kong como puerta para vender e invertir en China, gracias a la entrada en vigor del convenio de doble imposición firmado con España en abril de 2012.

4 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

4.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

4.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Peso comercial de Hong Kong

En estos momentos, las relaciones comerciales bilaterales revisten una gran importancia para ambas partes, pero sobre todo para la Región Administrativa

Especial de Hong Kong (Hong Kong ocupa el décimo octavo lugar como socio comercial de la UE mientras que esta última es el segundo socio comercial de esa Región Administrativa después de China). La UE es el tercer proveedor y el segundo cliente de Hong Kong mientras que Hong Kong es el trigésimo cuarto proveedor y el decimotercer cliente de la UE. El saldo comercial es ampliamente favorable a la UE en unos 20.000 millones de euros. El saldo en el comercio de servicios también es favorable a la UE, pero en menor medida (unos 1.000 millones de euros).

El comercio bilateral de bienes en ambos sentidos está dominado principalmente por la maquinaria y todo tipo de aparatos, incluidos los eléctricos. Hong Kong exporta además a la UE, equipos de transporte y para las telecomunicaciones, perlas y piedras preciosas, aparatos ópticos, fotográficos y de precisión, productos textiles y todo tipo de productos manufacturados mientras que en las exportaciones europeas destacan también los artículos de piel, los vehículos y material de transporte, equipos para las telecomunicaciones y los productos químicos.

Marco institucional

Se mantiene el comercio directo con Hong Kong y se le concede un tratamiento autónomo en lo referente a los regímenes comerciales. La importancia de los intereses europeos en Hong Kong, hace que continúe siendo un socio importante de la UE en Asia, jugando un papel central en las relaciones con China. No existe un acuerdo formal de carácter económico entre la UE y Hong Kong

La política de la UE respecto de la Región Administrativa Especial (SAR) de Hong Kong se definió en la Comunicación "La UE y Hong Kong más allá de 1997", que fue publicada en el contexto de la devolución de la soberanía de este territorio a China. Este documento preconizaba una aplicación suave del principio "un país, dos sistemas". En la siguiente Comunicación (2006), titulada "La UE, Hong Kong y Macao: posibilidades para la cooperación en 2007-2013", se establecían los medios y las vías por las que la UE podría contribuir al desarrollo político y económico de Hong Kong. Como resultado, la Comisión emite informes anuales con los desarrollos que se producen en dicho territorio.

El Art. 13 de la Ley Básica estipula que el Gobierno Popular Central es el responsable de las relaciones exteriores de la R.A.E. de Hong Kong. No obstante, el Art. 151 habilita a Hong Kong, usando el nombre "Hong Kong, China" a concluir ciertos acuerdos de carácter económico. Hong Kong es miembro asociado de la Comisión Económica y Social de las Naciones Unidas para Asia y el Pacífico (ESCAP) y además, participa en grados diferentes en las actividades de la UNCTAD y la OCDE.

La UE y Hong Kong firmaron un Acuerdo de Cooperación Aduanera el 30 de mayo de 1999 (DOCE 18.6.1999) que instituye un Comité Conjunto, que se reúne periódicamente, con el fin de intercambiar información y de prestarse asistencia mutua en los casos de infracción de la legislación aduanera.

En la actualidad, la cooperación se ha acrecentado notablemente, de forma directa e indirecta, debido a la importancia que tiene Hong Kong como plataforma para la colaboración con el territorio continental de China. En los informes de la Comisión aparece la cooperación en comercio y aduanas como un elemento clave para el desarrollo de las relaciones bilaterales.

Como consecuencia de su condición de territorio aduanero separado, la UE continua tratando a Hong Kong como una entidad separada a efectos comerciales. Hong Kong es uno de los miembros originales de la OMC (desde el 1 de enero de 1995).

Negociaciones y cuestiones comerciales

Los temas comerciales entre la UE y Hong Kong se abordan en el marco del

denominado "Diálogo Estructurado" que mantienen anualmente la Comisión y las autoridades de Hong Kong. En la actualidad no hay muchos problemas aunque en el pasado si los hubo debido fundamentalmente al tráfico de artículos pirateados. Ahora la problemática de las relaciones gira en torno a la legislación de Hong Kong sobre Competencia y Servicios Financieros.

Intereses de España

Hong Kong es un importante punto de entrada al mercado chino por lo que las inversiones españolas, tradicionalmente modestas, están aumentando en los últimos años con fuertes movimientos en el sector financiero. Los sectores relacionados con el transporte y las infraestructuras también tienen un gran interés para los operadores españoles junto con los vinos y bebidas alcohólicas y los productos cárnicos.

4.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El comercio global de mercancías entre la UE (27 países) y Hong Kong en 2010 fue de 41.546,35 millones euros y en 2011 41.823,12 millones euros. La balanza comercial entre la UE y Hong Kong es tradicionalmente deficitaria para Hong Kong, con un saldo deficitario de 19.960,14 millones de euros.

Por lo que se refiere a las exportaciones totales (exportaciones domésticas más reexportaciones) de Hong Kong a la UE en 2011, fueron 10.931,49 millones de euros. Por destinos la UE ocupa el segundo puesto como cliente de Hong Kong tras China continental y por delante de EEUU.

Los principales clientes europeos de Hong Kong en 2011 fueron: Reino Unido (3.279 millones de euros), Holanda (US\$ 2.025 millones de euros), Alemania (1.569 millones de euros) y República Checa (1.006 millones de euros).

Las importaciones procedentes de la UE en 2011 (30.891,63 millones de euros) registraron un incremento del 13%. Los principales suministradores europeos a Hong Kong son: Reino Unido, Alemania, Francia e Italia. Por destinos la UE ocupa el tercer puesto, tras China Continental y Japón.

Hasta junio de 2012 el volumen de importaciones es 8.016,60 millones de euros, mientras que el de exportaciones asciende a 25.177,29 millones de euros.

En Hong Kong viven aproximadamente 50.000 ciudadanos de la UE. Hay unos 40 bancos europeos, más de 40 compañías de seguros y 8 líneas aéreas europeas que vuelan regularmente a Hong Kong (ninguna española). Unas 115 empresas europeas participaron en la construcción del nuevo aeropuerto y en infraestructura colateral. En Hong Kong hay unos 50 establecimientos industriales que pertenecen a compañías europeas. Alrededor de 300 compañías europeas tienen sus oficinas regionales en Hong Kong. Muchas compañías europeas que operan en mercados emergentes asiáticos lo hacen con socios de Hong Kong.

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.	2009		2010		2011		2012*	
				%		%		%
(Datos en millones de €)								
EXPORTACIONES A HONG KONG	19.663	26.966	37,14		30.189	11,95	25.177	9,81
IMPORTACIONES DE HONG KONG	9.534	10.672	11,93		10.132	-5,05	8.016	2,49

Fuente: Datacomex. % indica el aumento respecto el año anterior.

* Datos hasta septiembre de 2012.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

No existen.

4.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Hong Kong es parte contratante del GATT desde el 23 de abril de 1986 y miembro de la OMC desde el 1º de enero de 1995.

Es miembro asociado de APEC (*Asia Pacific Economic Cooperation*).

Asiste a las reuniones de ASEM.

Es miembro de:

- Banco Asiático de Desarrollo
- *Pacific Economic Cooperation Council*
- *Pacific Basin Economic Council*
- *Pacific Trade and Development Council*
- Organización Asiática de Productividad

Al tratarse de una región administrativa especial de la República Popular de China, Hong Kong no puede ser miembro del Fondo Monetario Internacional ni del Banco Mundial, China sí que es miembro de ambos organismos.

4.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Hong Kong es parte contratante del GATT desde el 23 de abril de 1986 y miembro de la OMC desde el 1º de enero de 1995.

Su régimen comercial y las relaciones con la OMC son independiente de la RP de China.

4.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Es miembro asociado de APEC (*Asia Pacific Economic Cooperation*).

Asiste a las reuniones de ASEM.

Es miembro de:

- *Pacific Economic Cooperation Council*

- *Pacific Basin Economic Council*
- *Pacific Trade and Development Council*
- Organización Asiática de Productividad

4.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

El 29 de junio de 2003 China y Hong Kong firmaron un acuerdo de libre-comercio de mercancías y servicios, conocido por sus siglas CEPA (*Closer Economic Partnership Arrangement*), que entró en vigor el 1 de enero 2004. En virtud del acuerdo, China concedió acceso libre de aranceles a productos originarios de Hong Kong de 374 partidas arancelarias. También liberalizó el acceso a su mercado para las empresas hongkonesas de 18 sectores (servicios legales, contables, médicos, distribución, agencias de embarque, audiovisuales, bancarios, almacenes propios, construcción e ingeniería, transporte terrestre y marítimo, agencias de valores, inmobiliarios, publicidad, exposiciones, consultoría, seguros, turismo y logística), adelantando dicho acceso en ciertos casos - respecto al calendario de la OMC - y en otros casos ampliando las concesiones más allá de lo comprometido en la OMC.

El 27 de agosto de 2004, el gobierno central y el de Hong Kong firmaron una ampliación de dicho acuerdo, conocido como CEPA II, que entró en vigor el 1 de enero de 2005 y en el que se incrementan las concesiones. En virtud de este nuevo acuerdo 713 nuevas categorías de productos originarios de Hong Kong, que se suman a las 374 categorías existentes, están libres de aranceles a su entrada en China continental. En la actualidad los productos beneficiados cubren la práctica totalidad de la producción local: alimentos y bebidas, cuero, textiles, muebles, productos químicos, farmacéuticos, cosméticos, plásticos, eléctricos, electrónicos, maquinaria, joyería, relojería.

En lo que al comercio de servicios se refiere, con la firma del CEPA II se amplían las concesiones en 11 primeros sectores más arriba enumerados de los 18 ya negociados, y se permite a 8 nuevos sectores beneficiarse del acuerdo (servicios aeroportuarios, agencias de patentes, agencia de marcas, de recomendación laboral, de intermediación laboral, de tecnología de la información, de ocio y cultura, y de exámenes de calificación profesional).

El pasado 7 de septiembre de 2012, Hong Kong y Chile firmaron un acuerdo de libre comercio, el objetivo de dicho acuerdo es fortalecer la relación entre ambas economías y llevar sus relaciones económicas a un nuevo nivel, ofreciendo oportunidades tanto de comercio como de inversión. El acuerdo entrará en vigor en una fecha todavía por determinar tras haber completado ambos países los procedimientos necesarios.

La Región Administrativa Especial de Hong Kong ha firmado 39 acuerdos de doble imposición, cuatro de ellos completos, dos de exención recíproca y 33 parciales. Los parciales cubren los bienes transportados por vía marítima, aérea o ambos.

Relación de países con convenio agrupados según su pertenencia a la Unión Europea o a la OCDE:

- Unión Europea

Convenio completo: Austria, Hungría, Irlanda, Reino Unido, España, Francia, República Checa, Países Bajos, Portugal, Luxemburgo y Bélgica.

Convenio aéreo: Alemania, Bélgica, Dinamarca, Estonia, Finlandia, Países Bajos, Reino Unido y Suecia. En la actualidad existe un proceso de negociación en marcha de un Convenio aéreo con la Unión Europea.

Convenio marítimo: Alemania, Dinamarca, Países Bajos y Reino Unido.

- OCDE (no de la UE)

Exención recíproca: Corea del Sur, Nueva Zelanda, Japón y Suiza.

Convenio aéreo: Canadá, Corea del Sur, Islandia, México, Noruega, Nueva Zelanda y Suiza.

Convenio marítimo: Estados Unidos y Noruega.

- Terceros países

Convenio completo: China, Tailandia, Brunei, Liechtenstein, Vietnam, Indonesia y Kuwait.

Convenio aéreo: Bangladesh, China, Croacia, Etiopía, Islas Mauricio, Israel, Jordania, Kenia, Kuwait, Macao y Rusia.

Convenio aéreo y marítimo: Singapur y Sri Lanka.

Además de éstos, Hong Kong tiene abiertas negociaciones para la firma de futuros convenios con Italia, Pakistán, la República Checa y Vietnam.

Hasta ahora, la Unión Europea no ha llegado a un acuerdo para evitar la doble imposición con este territorio fundamentalmente porque existe secreto bancario en Hong Kong.

El pasado 13 de abril de 2012 entró en vigor el convenio de doble imposición firmado el pasado 1 de abril de 2011 por la vicepresidenta segunda y ministra de Economía y Hacienda del Gobierno español, Elena Salgado, y el Chief Secretary for Administration de la Región Administrativa Especial de Hong Kong, Henry Tang Ying-Yen. Este convenio está llamado a evitar la doble imposición y regular los intercambios de información entre España y Hong Kong.

En virtud de este convenio, Hong Kong perdió su condición de paraíso fiscal para España desde el pasado 13 de abril, momento en que entró en vigor. Las disposiciones de este convenio entrarán en vigor a partir del día 1 de abril de 2013.

4.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

De acuerdo con la Ley Básica de la Región Administrativa Especial de Hong Kong el territorio sigue siendo territorio aduanero separado del resto de China usando el nombre "Hong Kong, China" y sigue teniendo participación en organismos internacionales y acuerdos comerciales internacionales de los cuales era parte antes del 1 de julio de 1997. Ello quiere decir que la R.A.E. de Hong Kong seguirá siendo miembro de las siguientes organizaciones internacionales de las que era miembro: OMC, *Asia Pacific Economic Cooperation*, *Pacific Economic Cooperation Council*, *Pacific Basin Economic Council* y de la *Pacific Trade and Development Conference*.

También participa en la Organización Marítima Internacional, Organización Mundial de Aduanas y en la Organización Mundial de Meteorología, y es miembro del Banco Asiático de Desarrollo. Además, desde su retorno a la soberanía china, Hong Kong ha suscrito 38 acuerdos bilaterales con otros países.

Hong Kong es miembro asociado de la Comisión Social de la Naciones Unidas para Asia y el Pacífico (ESCAP), del *Asia-Pacific Economic Co-operation* -APEC- (1991), del *Pacific Economic Cooperation Council* (1991), de la Organización Mundial de Turismo,

y participa en grados diferentes en las actividades de la UNCTAD y la OCDE.

CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
<i>Asia-Europe Meeting (ASEM) *</i>
Organización Mundial del Comercio (OMC)
<i>Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)</i>
Organización Mundial de Aduanas (WCO)
<i>Pacific Economic Cooperation Council (PECC)</i>
Banco Asiático de Desarrollo (BAD)
Banco de Pagos Internacionales (BIS)
Comisión Económica y Social para Asia y Pacífico (ESCAP)
Organización Marítima Internacional (IMO)
Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo (BIRD) *
Fondo Monetario Internacional (FMI) *
Organización Internacional del Trabajo (OIT) *
Organización Mundial de Propiedad Intelectual (OMPI) *
Organización Mundial de Turismo (OMT) *
Organización Mundial de la Salud (OMS) *